

Las dudas que más indagan los consumidores en medios sociales sobre los seguros de vida: Cuánto se necesita y cómo se obtiene

September 27, 2012

IN THIS PRESS RELEASE

- Cómo determinar la cantidad adecuada de cobertura
 - Cómo encontrar al agente o corredor de seguros de vida adecuado
-

SHARE THIS

- IN ENGLISH
- DOWNLOAD TO PDF

SPONSORED BY

PARA DISTRIBUCIÓN INMEDIATA

Oficina de Prensa, New York: (212) 346-5500; media@iii.org

Elianne González, Florida: (954) 389-9517 o (954) 684-4410

NEW YORK, 26 de septiembre de 2012 En un análisis de las búsquedas en los medios sociales sobre el tema de los seguros de vida, el *Insurance Information Institute* (I.I.I.) encontró dos preguntas recurrentes al respecto. Una es: ¿Cuánta cobertura de seguro de vida necesito obtener? Y, la otra pregunta es: ¿Cómo compro una póliza?

Los consumidores que están considerando adquirir una póliza de seguros de vida necesitan considerar primeramente cuánto es la cantidad de los ingresos que el asegurado está ahora aportando a la familia, tanto en sueldos como en beneficios que suple esta persona a la familia. Además, se necesitará de recursos adicionales para los gastos de sepelio, funeral, etc. de la persona fallecida, dijo Elianne E. González, portavoz del I.I.I. Y con respecto a cómo comprar estas pólizas, puede comenzar con hablar con su agente de seguros o un profesional en esta área, como quien le provee el seguro de propietarios de vivienda o su seguro de autos.

Cómo determinar la cantidad adecuada de cobertura

Si tiene dependientes, adquiera suficiente seguro de vida que alcance para reemplazar los ingresos que usted provee durante el año, multiplicado por los años que este ingreso será necesario, y añada un monto que alcance para sustituir los servicios que usted aporta a la familia, además de gastos que pudieran surgir a raíz de sus compromisos, como ser a los impuestos que usted pueda incurrir, deudas, etc. También considere que su familia necesitará dinero extra para hacer los cambios necesarios tras su fallecimiento, cosas como mudarse, asistencia con el cuidado de los chicos si estos son pequeños o inclusive fondos para que su pareja pudiera volver a la escuela y obtener mejor preparación para competir mejor en el mercado y

proveer un mejor sustento a su familia.

Â

Considere tambiÃ©n que hay ciertos ingresos que no se ven a simple vista en la forma de beneficios que usted recibe en su trabajo, como el seguro de salud, las contribuciones paralelas del empleador a su fondo de retiro o 401(k), y otros pequeÃ±os aportes que se pasan por alto pero que al momento de reemplazarse pueden significar una fuerte suma mensual. Por ejemplo, un seguro de salud familiar individual, aportes a cuentas de retiro, etc., pudieran sumar y sumar y fÃ¡cilmente llegar a unos \$1000 o \$2000 mÃ¡s al mes.

Â

Considere tambiÃ©n que necesita tomar seguro de vida para los dos en la pareja, aunque su conyugue no trabaje fuera de la casa. Su pareja puede que no estÃ© aportando efectivo a los fondos familiares pero los servicios que realiza cuentan mucho pues si no los realiza, alguien mÃ¡s tendrÃ¡ que hacerlo y necesitarÃ¡ pagar por ellos. Cosas como cuidar de los chicos o de sus padres y ancianos, mantener la casa, hacer las actividades relacionadas de la casa o el manejo de las finanzas familiares. El agente de seguros le ofrecerÃ¡ ideas y opciones de cÃ³mo calcular esos costos para determinar su necesidad de seguros.

Â

Por Ãºltimo, considere tambiÃ©n los costos tÃ©picos para un funeral, el entierro, gastos administrativos, la liquidaciÃ³n fiscal de los bienes del difunto e inclusive aquellos costos que pueden surgir del proceso de sucesiÃ³n. TÃ©picamente puede calcular alrededor de \$15,000 para estos gastos. Y si el ser querido indica Â que desea ser enterrado en un lugar particular, por ejemplo, desea ser repatriado a su ciudad o paÃ­s de origen, calcule que esto significa un costo aÃ±o mayor y pueden ser otros \$10.000 o \$15.000 mÃ¡s.

Â

CÃ³mo encontrar al agente o corredor de seguros de vida adecuado

Al igual que otras pÃ³lizas de seguros, las de seguro de vida se pueden obtener directamente de una empresa aseguradora o a travÃ©s de un agente de seguro o corredor de seguros que represente a varias aseguradoras y en todos los casos los agentes estÃ¡n obligados a licenciarse con el estado donde operan. Hay agentes que se especializan en estas lÃ­neas de seguros asÃ­ como en productos relacionados, como son las anualidades, los seguros de discapacidad (*disability income insurance*) o los seguros de cuidados largo plazo (*long-term care insurance*).

Â

Como mÃ¡ximo busque que la pÃ³liza que compre cumpla las condiciones bÃ¡sicas como que la empresa estÃ© licenciada para operar en su estado. De ese modo, si surge algÃºn inconveniente, el departamento de seguros del estado puede actuar en su defensa. AdemÃ¡s, en el raro caso que la empresa entre en un estado de insolvencia (bancarrota), cosa que es muy esporÃ¡dica, pero alguna vez ha pasado, el fondo de garantÃ­as de los seguros de vida del estado ayuda a los asegurados de esas empresas cuando estÃ¡n licenciadas y participan en dicho fondo de garantÃ­a. Si necesita averiguar sobre quÃ© empresa estÃ¡ Â licenciada a vender seguros de vida en su estado, contacte al departamento de regulaciÃ³n de seguros del suyo.

Â

El anÃ¡lisis informal de los medios sociales realizado por el I.I.I. comprende las primeras semanas de septiembre de 2012, a razÃ³n del interÃ©s generado por la celebraciÃ³n del Mes de DifusiÃ³n del Conocimiento de los Seguros de Vida o Â *Life Insurance Awareness Month (LIAM)*. Â

Â

Para mÃ¡s informaciÃ³n, acuda a los recursos en espaÃ±ol del I.I.I. sobre los seguros de vida:

- ArtÃ­culos y temas (en espaÃ±ol) de los Seguro de Vida
- Hechos, datos y estadÃ­sticas (en inglÃ©s): El seguro de Vida -*Life Insurance*
- Video (en inglÃ©s): Â¿CuÃ¡nto sabe sobre los seguros de vida?

Vea los videos en español del I.I.I. en el canal dedicado de YouTube. Y para más información sobre las aplicaciones móviles gratuitas del I.I.I. pulse aquí.

Â

EL I.I.I. ES UNA ORGANIZACIÓN SIN FINES DE LUCRO DEDICADA A LA DIFUSIÓN DE INFORMACIÓN Y ESTÁ RESPALDADA POR LA INDUSTRIA DE LOS SEGUROS.

Â

Â

Insurance Information Institute, 110 William Street, New York, NY 10038; (212) 346-5500; www.iii.org

Â

[Back to top](#)