

Las dudas que mÃ¡s indagan los consumidores en medios sociales sobre los seguros de vida: CuÃ¡nto se necesita y cÃ³mo se obtiene

September 27, 2012

IN THIS PRESS RELEASE

- CÃ³mo determinar la cantidad adecuada de cobertura"**CÃ³mo determinar la cantidad adecuada de cobertura**
 - CÃ³mo encontrar al agente o corredor de seguros de vida adecuado
-

SHARE THIS

- IN ENGLISH
- DOWNLOAD TO PDF

SPONSORED BY

PARA DISTRIBUCIÃ“N INMEDIATA

Oficina de Prensa, New York: (212) 346-5500; media@iii.org

Elianane GonzÃ¡lez, Florida: (954) 389-9517 o (954) 684-4410

NEW YORK, 26 de septiembre de 2012 En un anÃ¡lisis de las bÃºsquedas en los medios sociales sobre el tema de los seguros de vida, el *Insurance Information Institute* (I.I.I.) encontrÃ³ dos preguntas recurrentes al respecto. Una es: Â¿CuÃ¡nta cobertura de seguro de vida necesito obtener? Y, la otra pregunta es: Â¿cÃ³mo compro una pÃ³liza?Â

Â“Los consumidores que estÃ¡n considerando adquirir una pÃ³liza de seguros de vida necesitan considerar primeramente cuÃ¡nta es la cantidad de los ingresos que el asegurado estÃ¡; ahora aportando a la familia, tanto en sueldos como en beneficios que suple esta persona a la familia. AdemÃ¡s, se necesitarÃ¡; de recursos adicionales para los gastos de sepelio, funeral, etc. de la persona fallecidaâ€•, dijo Elianne E. GonzÃ¡lez, portavoz del I.I.I. â€œY con respecto a cÃ³mo comprar estas pÃ³lizas, puede comenzar con hablar con su agente de seguros o un profesional en esta Ã;rea, como quiÃ©n le provee el seguro de propietarios de vivienda o su seguro de autos.

Â

CÃ³mo determinar la cantidad adecuada de cobertura

Si tiene dependientes, adquiera suficiente seguro de vida que alcance para reemplazar los ingresos que usted provee durante el aÃ±o, multiplicado por los aÃ±os que este ingreso serÃ¡ necesario, y aÃ±ada un monto que alcance para sustituir los servicios que usted aÃ±ade a la familia, ademÃ¡s de gastos que pudieran surgir a raÃ§a de sus compromisos, como serÃ¡; los impuestos que usted pueda incurrir, deudas, etc. TambiÃ©n considere que su familia necesitarÃ¡; dinero extra para hacer los cambios necesarios tras su fallecimiento, cosas como mudarse, asistencia con el cuidado de los chicos si estos son pequeÃ±os o inclusive fondos para que su pareja pudiera volver a la escuela y obtener mejor preparaciÃ³n para competir mejor en el mercado y

proveer un mejor sustento a su familia.

Â

Considere tambiÃ©n que hay ciertos ingresos que no se ven a simple vista en la forma de beneficios que usted recibe en su trabajo, como el seguro de salud, las contribuciones paralelas del empleador a su fondo de retiro o 401(k), y otros pequeÃ±os aportes que se pasan por alto pero que al momento de reemplazarse pueden significar una fuerte suma mensual. Por ejemplo, un seguro de salud familiar individual, aportes a cuentas de retiro, etc., pudieran sumar y sumar y fÃ;cilmente llegar a unos \$1000 o \$2000 mÃ¡s al mes.

Â

Considere tambiÃ©n que necesita tomar seguro de vida para los dos en la pareja, aunque su conyuge no trabaje fuera de la casa. Su pareja puede que no estÃ© aportando efectivo a los fondos familiares pero los servicios que realiza cuentan mucho pues si no los realiza, alguien mÃ¡s tendrÃ; que hacerlo y necesitarÃ; pagar por ellos. Cosas como cuidar de los chicos o de sus padres y ancianos, mantener la casa, hacer las actividades relacionadas de la casa o el manejo de las finanzas familiares. El agente de seguros le ofrecerÃ; ideas y opciones de cÃ³mo calcular esos costos para determinar su necesidad de seguros.

Â

Por Ãºltimo, considere tambiÃ©n los costos tÃ-picos para un funeral, el entierro, gastos administrativos, la liquidaciÃ³n fiscal de los bienes del difunto e inclusive aquellos costos que pueden surgir del proceso de sucesiÃ³n. TÃ-picamente puede calcular alrededor de \$15,000 para estos gastos. Y si el ser querido indica Â que desea ser enterrado en un lugar particular, por ejemplo, desea ser repatriado a su ciudad o paÃ±s de origen, calcule que esto significa un costo aÃºn mayor y pueden ser otros \$10.000 o \$15.000 mÃ¡s.

Â

CÃ³mo encontrar al agente o corredor de seguros de vida adecuado

Al igual que otras pÃ³lizas de seguros, las de seguro de vida se pueden obtener directamente de una empresa aseguradora o a travÃ©s de un agente de seguro o corredor de seguros que represente a varias aseguradoras y en todos los casos los agentes estÃ¡n obligados a licenciarse con el estado donde operan. Hay agentes que se especializan en estas lÃneas de seguros asÃ- como en productos relacionados, como son las anualidades, los seguros de discapacidad (*disability income insurance*) o los seguros de cuidados alargo plazo (*long-term care insurance*).

Â

Como mÃ-nimo busque que la pÃ³lica que compre cumpla las condiciones bÃ;sicas como que la empresa estÃ© licenciada para operar en su estado. De ese modo, si surge algÃºn inconveniente, el departamento de seguros del estado puede actuar en su defensa. AdemÃ¡s, en el raro caso que la empresa entre en un estado de insolvencia (bancarrota), cosa que es muy esporÃ;dica, pero alguna vez ha pasado, el fondo de garantÃ-as de los seguros de vida del estado ayuda a los asegurados de esas empresas cuando estÃ¡n licenciadas y participan en dicho fondo de garantÃ-a. Si necesita averiguar sobre quÃ© empresa estÃ¡ licenciada a vender seguros de vida en su estado, contacte al departamento de regulaciÃ³n de seguros del suyo.

Â

El anÃ¡lisis informal de los medios sociales realizado por el I.I.I. comprende las primeras semanas de septiembre de 2012, a raÃ±z del interÃ©s generado por la celebraciÃ³n del Mes de DifusiÃ³n del Conocimiento de los Seguros de Vida o *A Life Insurance Awareness Month (LIAM)*.Â

Â

Para mÃ¡s informaciÃ³n, acuda a los recursos en espaÃ±ol del I.I.I. sobre los seguros de vida:

- ArtÃculos y temas (en espaÃ±ol) de los Seguro de Vida
- Hechos, datos y estadÃ-sticas (en inglÃ©s): El seguro de Vida -*Life Insurance*
- Video (en inglÃ©s): Â¿CuÃ¡nto sabe sobre los seguros de vida?

Vea los videos en espaÃ±ol del I.I.I. en el canal dedicado de YouTube. Y para mÃ¡s informaciÃ³n sobre las aplicaciones mÃ³viles gratuitas del I.I.I. pulse aquÃ-.

Â

EL I.I.I. ES UNA ORGANIZACIÃ“N SIN FINES DE LUCRO DEDICADA A LA DIFUSIÃ“N DE INFORMACIÃ“N Y ESTÃ• RESPALDADA POR LA INDUSTRIA DE LOS SEGUROS.

Â

Â

Insurance Information Institute, 110 William Street, New York, NY 10038; (212) 346-5500; www.iii.org

Â

[Back to top](#)